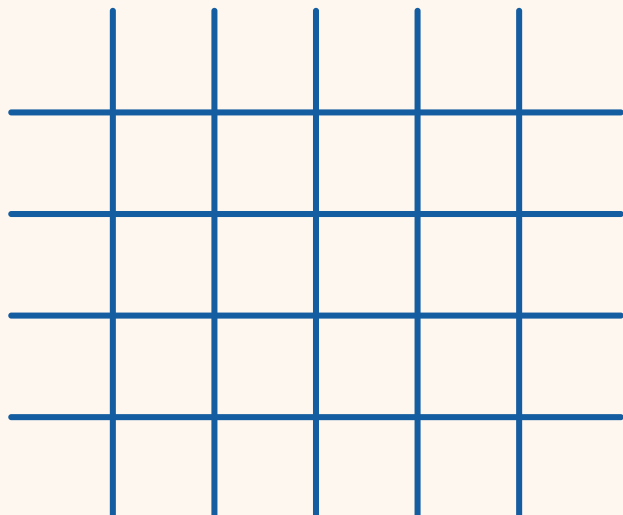




GUIDE DES Formations

2026

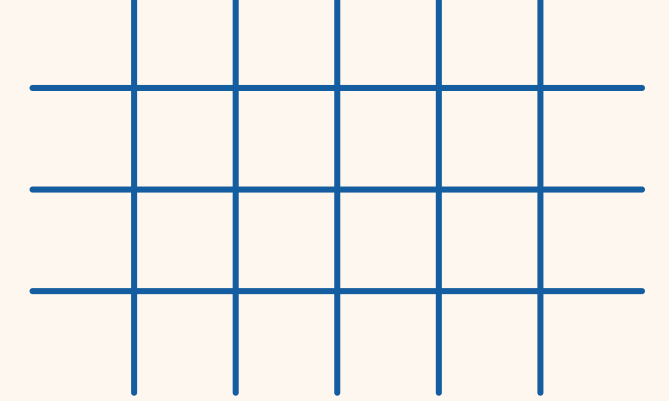


Qualiopi
processus certifié

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification qualité a été délivrée
au titre des catégories d'actions suivantes :
ACTIONS DE FORMATION

Qui sommes nous?



Depuis 40 ans, les équipes de CIIB conseillent et accompagnent les sociétés cotées et non cotées, de toutes tailles et de tous secteurs, pour répondre à leurs enjeux financiers : levées de fonds, recherche d'investisseurs dans le cadre d'opérations de haut de bilan, (augmentations de capital, BSA, BSPCE, LBO, M&A, bonds) et d'Offres Publiques (IPO, OPA, OPR, OPE). Elles ont réalisé 54 introductions en bourse, et plusieurs centaines d'opérations de marché et de levées de fonds. Leurs expertises portent sur :

- Le conseil en ingénierie financière, juridique, comptable ;
- Le conseil en communication financière/marketing boursier & financier ;
- L'analyse et la valorisation financière et boursière ;
- La liquidité, la tenue de registres d'actionnaires et d'obligataires, le back-office titres.

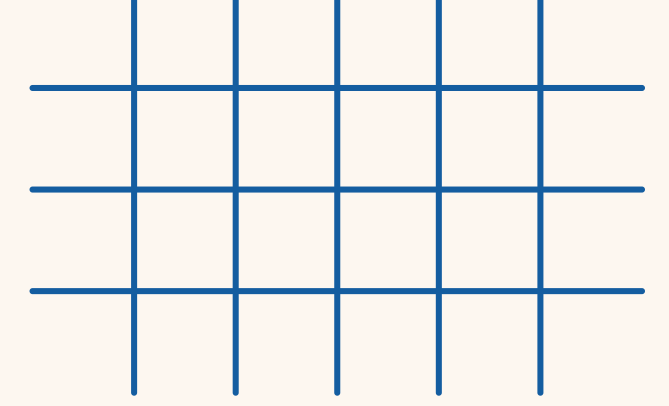
Le développement de la culture financière en France et les actions de formation à destination des acteurs économiques, et de la communauté financière dans son ensemble font partie de l'ADN de la société. CIIB a ainsi transmis ses compétences et ses connaissances à des centaines de chefs d'entreprises, d'acteurs financiers (collectivités territoriales, gérants, investisseurs, étudiants, professionnels du chiffre et du droit) et d'épargnants et actionnaires individuels pour permettre le financement, la croissance et le développement des entreprises.

Depuis 2015, CIIB bénéficie du label Finance Innovation. Le cabinet a développé un outil d'acclimatation à la cotation boursière, le Carnet d'Annonces, qui permet d'acheter et de revendre des titres non cotés, de connaître en permanence la valorisation de l'entreprise, et de gérer le back-office titres.

C'est cette expérience unique que nos formateurs mettent en pratique et transmettent au quotidien, en les mettant à la disposition de tous nos apprenants

Notre certification Qualiopi, obtenue en 2022, vient confirmer la qualité des formations et prestations que nous dispensons depuis notre création.

Modalités de formation



Effectif

Nos formations sont disponibles en individuel ou en groupe composé de 3 à 5 participants. Cette flexibilité permet de répondre à vos besoins spécifiques tout en favorisant un apprentissage personnalisé

Délais d'accès

Les délais d'accès varient entre la signature de la convention de formation et la réalisation de celle-ci. Les formations peuvent être suivies dans nos locaux ou à distance, selon vos préférences et contraintes

Méthode et équipe pédagogique

Notre équipe pédagogique, forte de 30 ans d'expertise en levées de fonds et opérations capitalistiques pour les PME-PMI de croissance, vous accompagne avec une approche interactive favorisant compréhension et approfondissement des enjeux

Modalités d'évaluations

Des exercices pratiques jalonnent la formation, permettant d'évaluer en continu les acquis des participants et de garantir leur progression

Moyen d'évaluation

Nous utilisons une feuille d'émargement et de présence, complétée par des évaluations de satisfaction et de compétences, pour un suivi rigoureux des performances

Accessibilité des personnes en situation de handicap

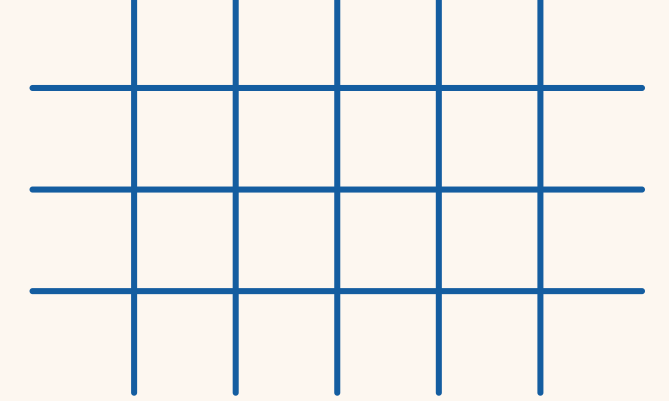
Nos formations sont pensées pour être accessibles à tous. Pour les handicaps spécifiques, nous adaptons les contenus et supports afin de garantir une accessibilité optimale



Les formations



Valorisez votre entreprise et dynamisez son financement grâce aux Carnets d'Annonces



Objectifs opérationnels

- Comprendre le rôle et le fonctionnement des Carnets d'Annonces pour le financement des PME.
- Maîtriser les étapes clés des augmentations de capital.
- Découvrir des opportunités pour valoriser et financer votre entreprise.
- Acquérir les connaissances pour des décisions éclairées.

Détails pratiques

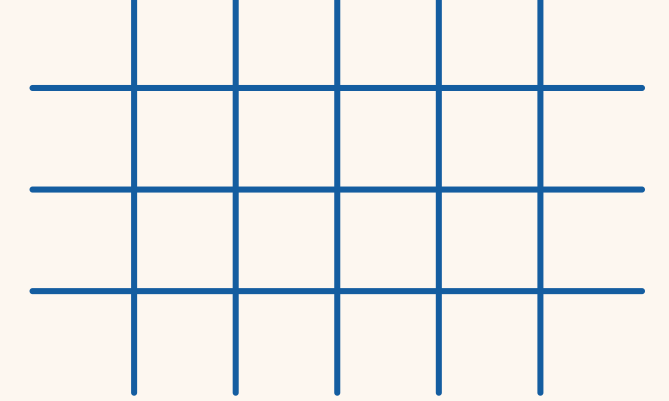
- **Lieu** : dans les locaux de CIIB à Paris ou à distance
- **Durée** : 7 heures
- **Public concerné** : Dirigeants de PME-PMI, Directeurs Administratifs et Financiers, Professionnels du Chiffre et du Droit

Tarifs et inscription

- **Tarifs** :
 - Pédagogie : 1810 € HT par personne
 - Déplacement : en sus
 - Hébergement : en sus
- **[Accès au formulaire d'inscription](#)**



Valorisez votre entreprise et dynamisez son financement grâce aux Carnets d'Annonces



Programme de formation

1. Définir le montant des besoins en capitaux nécessaires

- Stratégies de développement des fonds propres. Moments opportuns pour réaliser des levées de fonds
- Comment définit-t-on la valorisation de votre entreprise, définition du prix d'une action et des modalités d'émission

2. Les techniques à employer pour collecter des capitaux

- Emission d'actions par augmentation de capital, cessions d'actions par les dirigeants, émission d'obligations convertibles

3. Le Carnet d'Annonces, un outil de liquidité du capital de votre entreprise et de formation boursière

- Pourquoi et comment mettre en place votre propre mini-bourse indépendante et interne à votre entreprise
- Un moyen de s'initier aux mécanismes et à la déontologie des Marchés d'actions (Euronext Access et Euronext Growth)

4. Missions du Listing Sponsor

- Sociétés cotées sur Euronext Access, Access+ et Euronext Growth

5. Les règles de l'appel public à l'épargne (offre au public) et du traitement égalitaire des actionnaires

- Les conditions à respecter pour proposer des actions aux particuliers
- Les points juridiques à connaître : règlement AMF, règles d'Euronext Access, Code Monétaire et Financier, Code de Commerce
- Être en SA, ou adapter parfaitement la SAS, pour lever des capitaux auprès d'un grand nombre d'actionnaires

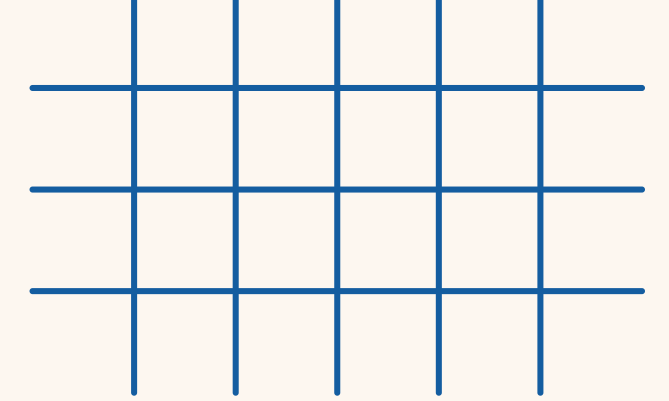
6. Votre augmentation de capital clé en main : délais, formalités, ingénierie financière et boursière

- Le back-office titres nominatifs (registre des mouvements de titres)
- Rôle essentiel de la stratégie de communication financière et du Listing Sponsor
- Calendrier et coûts des différentes opérations, formalités et services pour l'entreprise

7. Diagnostic flash des entreprises présentes

- Votre entreprise est-elle éligible aux Carnets d'annonces ou à l'introduction directe sur Euronext Access ?

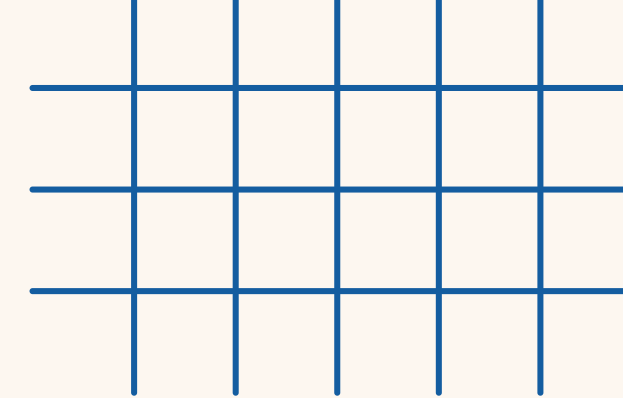
Investissez dans les entreprises françaises et profitez des avantages des Carnets d'Annonces



Objectifs opérationnels	<ul style="list-style-type: none"> • Identifier les opportunités d'investissement dans les entreprises de votre région et/ou sur internet • Découvrir, comprendre et maîtriser le rôle et le fonctionnement des Carnets d'Annonces • Savoir apprécier les risques de l'investissement direct dans les Petites et Moyennes Entreprises
Détails pratiques	<ul style="list-style-type: none"> • Lieu : dans les locaux de CIIB à Paris ou à distance • Durée : 3 heures • Public concerné : Actionnaires d'Euronext Access et Euronext Growth, Actionnaires du Carnet d'annonces (CiiB), Actionnaires de l'Equity Crowdfunding, Actionnaires d'entreprises non cotées
Tarifs et inscription	<ul style="list-style-type: none"> • Tarifs : <ul style="list-style-type: none"> ◦ Pédagogie : 570 € HT par personne ◦ Déplacement : en sus ◦ Hébergement : en sus • <u>Accès au formulaire d'inscription</u>



Investissez dans les entreprises françaises et profitez des avantages des Carnets d'Annonces



Programme de formation

1. Investir dans les PME non cotées qui visent à croître et se pérenniser

- Profil des PME-PMI de plus de 4 ans dans lesquelles investir
- Où et comment obtenir les informations permettant d'apprécier le prix et les perspectives de croissance et de pérennité
- Comment apprécier la qualité de gestion et les ambitions des équipes dirigeantes
- L'information des actionnaires, le droit des actionnaires et le traitement égalitaire des actionnaires

2. Fonctionnement des Carnets d'Annonces, outil de liquidité

- Présentation et origine de la plateforme Carnets d'Annonces
- Comparaison avec les autres plateformes (accessibilité, liquidité, information des actionnaires, sélection des entreprises...)
- Mode d'emploi du passage d'annonces, l'offre et la demande en direct sans intermédiaire
- Règlement-livraison des actions
- Cout à la charge des entreprises

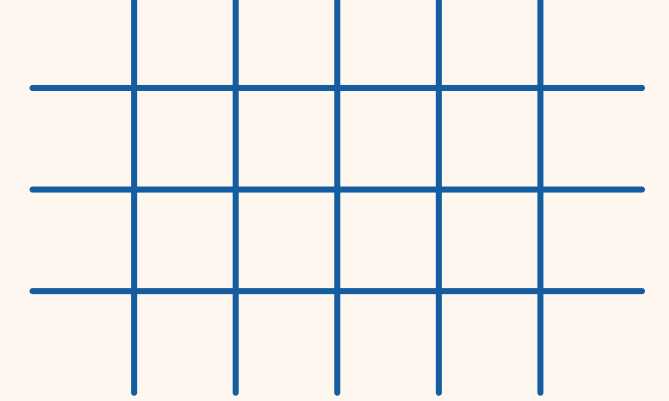
3. Comment gérer son portefeuille titres des Carnets d'Annonces

- Mise au nominatif pur, au nominatif administré ou mise sur un PEA ou PEA-PME
- Un moyen de diversification de son patrimoine
- Les actions peuvent ainsi, sans passer par une banque ou un autre intermédiaire, être cédées entre particulier (de gré à gré) sans autres formalités que d'indiquer son identité pour transférer les actions à son nom sur un compte titres ouvert dans le registre des mouvements de titres de la société.

4. Les Carnets d'Annonces, marchepieds pour l'introduction en bourse

- Les Carnets d'Annonces préparent les PME-PMI de croissance à s'introduire en bourse avec CIIB (Euronext Access et Euronext Growth)
- Rôle de l'association Love Money Security pour le traitement égalitaire des actionnaires?

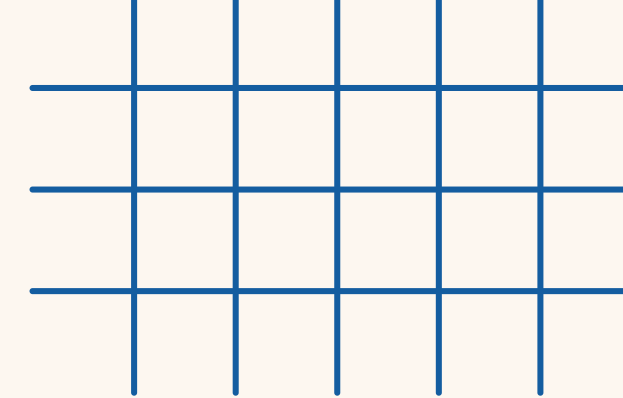
Préparez l'introduction en bourse de votre entreprise avec succès sur Euronext Access



Objectifs opérationnels	<ul style="list-style-type: none">• Appréhender dans sa globalité le processus d'introduction en bourse d'une PME/PMI• Comprendre les motivations, les enjeux, les impacts, les contraintes, et connaître les modalités et les techniques propres à une IPO
Détails pratiques	<ul style="list-style-type: none">• Lieu : dans les locaux de CIIB à Paris ou à distance• Durée : 7 heures• Public concerné : Dirigeants de PME-PMI de croissance, Directeurs Administratifs et Financiers, Professionnels du Chiffre et du Droit
Tarifs et inscription	<ul style="list-style-type: none">• Tarifs :<ul style="list-style-type: none">◦ Pédagogie : 1910 € HT par personne◦ Déplacement : en sus◦ Hébergement : en sus• <u>Accès au formulaire d'inscription</u>



Préparez l'introduction en bourse de votre entreprise avec succès sur Euronext Access



Programme de formation

1. Les enjeux d'une cotation en bourse

- Des motivations multiples pour les actionnaires : liquidité, visibilité/crédibilité, diversification des outils de financement
- Notoriété : une opportunité exceptionnelle de faire connaître l'entreprise
- Liquidité : rotation du capital , entrée/sortie d'actionnaires et d'investisseurs, remapping de l'actionnariat
- Fonds propres : facilitation des levées de fonds, extériorisation de la valeur de l'entreprise et autres enjeux

2. Déterminer le marché d'actions adapté

- Les critères de choix du marché d'actions, le processus d'introduction step by step
- Les différentes techniques d'introduction
- Les frais de cotation, les coûts supplémentaires : coûts fixes, coûts variables

3. Préparer l'entreprise à la cotation en bourse

- Préparation opérationnelle, comptable, marketing
- Définir une stratégie financière et boursière, écrire l'equity story, mapper le capital et l'actionnariat
- Mise en place d'un Marché d'Acclimatation avec le Carnet d'Annonces, plusieurs années avant l'introduction en Bourse

4. Définir une valeur pour l'entreprise

- Rôle et objectifs de la valorisation, méthodes

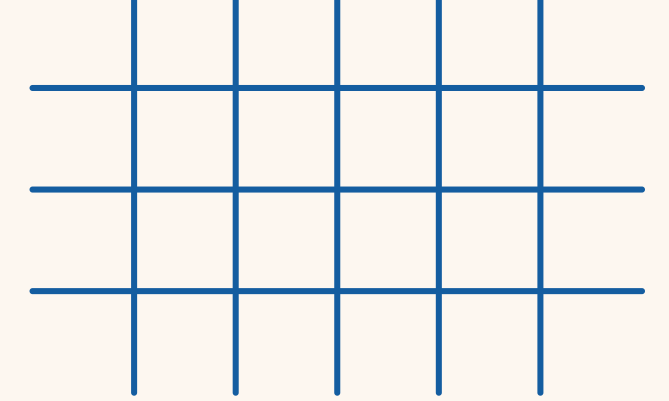
5. Sélectionner les intervenants et les partenaires

- Le Listing Sponsor : rôle, mission
- Les autorités de marché : Euronext, AMF, les investisseurs, les actionnaires
- Le syndicat bancaire, le conseil juridique, comptable, communication, les prestataires de services d'investissement

6. Préparer et mettre en œuvre la stratégie de communication corporate & financière

- Communication corporate, communication réglementaires, communication financière
- Préparer les futures levées de fonds, le timing de communication, le post-market
- Les différents types d'information : permanente, privilégiée, réglementée, les différents supports

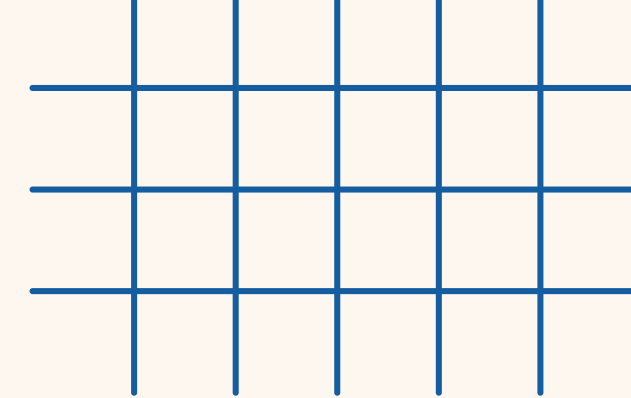
Optimisez la cotation de votre société cotée sur Euronext Access pour attirer des investisseurs



Objectifs opérationnels	<ul style="list-style-type: none"> • Bénéficier pleinement d'une cotation en bourse sur Euronext Access, optimiser le coût de la cotation • Fluidifier et animer le marché de vos actions • Recruter de nouveaux actionnaires • Réaliser des levées de fonds : augmentations de capital, bons de souscription, obligations convertibles. • Maximiser votre notoriété commerciale nationale
Détails pratiques	<ul style="list-style-type: none"> • Lieu : dans les locaux de CIIB à Paris ou à distance • Durée : 7 heures • Public concerné : Dirigeants, Directeurs Administratifs et Financiers de PME cotées sur Euronext Access , Professionnels du Chiffre et du Droit
Tarifs et inscription	<ul style="list-style-type: none"> • Tarifs : <ul style="list-style-type: none"> ◦ Pédagogie : 1890 € HT par personne ◦ Déplacement : en sus ◦ Hébergement : en sus • <u>Accès au formulaire d'inscription</u>



Optimisez la cotation de votre société cotée sur Euronext Access pour attirer des investisseurs



Programme de formation

1. Susciter l'intérêt pour votre marché d'actions

- Le cours de bourse doit refléter la santé financière et le dynamisme commercial de votre entreprise
- Les investisseurs doivent pouvoir facilement acheter ou vendre vos actions sur le marché
- Permettre à vos actionnaires de bénéficier des écarts de cours et de la fiscalité du PEA ou du PEA-PME
- La cotation doit intéresser de nouveaux investisseurs et permettre de réaliser de nouvelles augmentations de capital

2. Faire le point sur votre utilisation d'Euronext Access

- Déterminer la synergie entre communication financière et animation du titre
- Optimiser votre communication financière par la mise en place d'une banque d'informations économiques et financières
- accessible en permanence à vos actionnaires et au public
- Confier au Listing Sponsor le suivi, l'animation du marché, ainsi qu'une partie de la communication financière
- Veiller au suivi quotidien de la liquidité de votre marché d'actions

3. Vos différents moyens de communication avec vos actionnaires existants et potentiels

- La tenue du registre des actionnaires doit être un instrument de contact permanent avec l'ensemble des actionnaires
- Proposer des promotions commerciales de vos services / produits à vos actionnaires
- Participation à des forums, et des salons sur l'actionariat

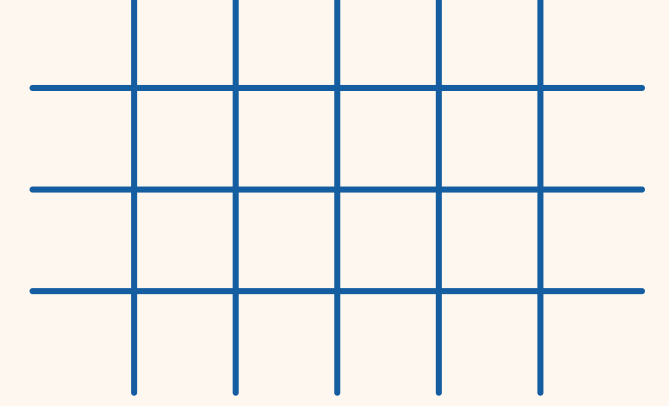
4. Euronext Access, pépinière d'entreprises pour Euronext Access+ et Euronext Growth

- Objectif cible : croître et accéder à Euronext Growth
- Euronext Access comme préparation à Euronext Growth par des augmentations de capital répétées

5. Retrait de la bourse

- L'Offre volontaire de rachat suivi d'un retrait du marché

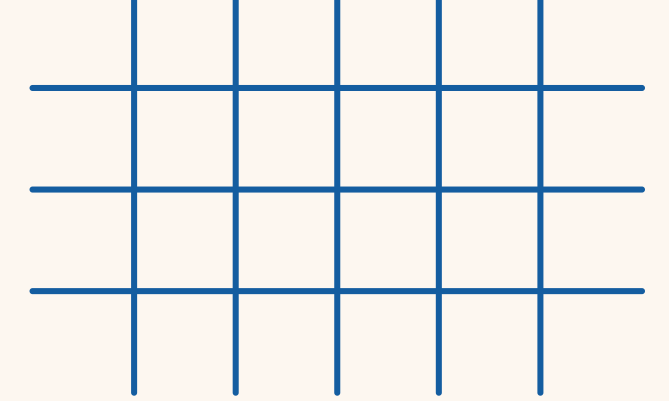
Devenez un conseiller expert en investissement dans les PME-PMI de croissance et saisissez les opportunités des marchés d'actions O.T.C



Objectifs opérationnels	<ul style="list-style-type: none"> • Maîtriser les techniques de l'investissement direct dans les PME • Identifier les opportunités d'investissement • Orienter l'investissement des clients dans le non coté
Détails pratiques	<ul style="list-style-type: none"> • Lieu : dans les locaux de CIIB à Paris ou à distance • Durée : 3 heures • Public concerné : Conseillers en Investissements Financiers, Gestionnaires de Patrimoine, Professionnels du Chiffre et Professionnels du Droit, Conseillers en Investissements Participatifs
Tarifs et inscription	<ul style="list-style-type: none"> • Tarifs : <ul style="list-style-type: none"> ◦ Pédagogie : 570 € HT par personne ◦ Déplacement : en sus ◦ Hébergement : en sus • <u>Accès au formulaire d'inscription</u>



Devenez un conseiller expert en investissement dans les PME-PMI de croissance et saisissez les opportunités des marchés d'actions O.T.C



Programme de formation

1. Le rôle du Conseiller Financier

- Quels sont les profils de clients qui peuvent être intéressés par ce type d'investissement ?
- Comment constituer portefeuilles de titres diversifiés répondant à ces profils ?
- Intérêt d'ajouter une sélection de titres cotés dans le portefeuille ? (Liquidité, diversification, etc...)
- Quelles perspectives de rendement et de plus-values : comment mesurer et diversifier le risque ?
- Rôle de l'association Love Money Security

2. Comment sélectionner les PME-PMI de croissance à fort potentiel de développement ?

- Profil des PME à fort potentiel : développement, transmission ou retournement. Que choisir ?
- Où, quand et comment rencontrer les PME à fort potentiel ?
- L'équilibre entre le potentiel d'une PME, la qualité de son équipe et les ressources disponibles
- Quatre bases simples pour comprendre un bilan et apprécier le juste prix d'une action non cotée
- A quel moment et comment investir en actions de sociétés non cotées ?

3. L'information financière

- Différences entre Business plan, Prospectus et Document d'information
- Due diligence : s'assurer de la qualité de ses investissements - Les éléments d'appréciation du risque
- Information périodique et information permanente des actionnaires - Les droits des actionnaires

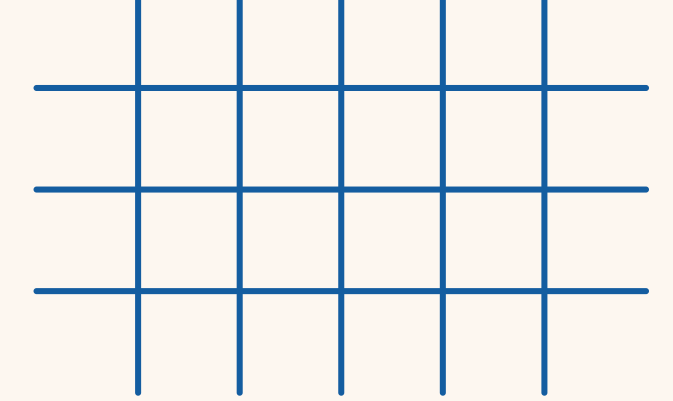
4. Les différents moyens d'achat et de revente des actions

- Comment déterminer le prix et de cession des actions ?
- Carnets d'Annonces, Euronext Access, Euronext Growth
- Fonctionnement des Carnets d'Annonces (marchés de gré à gré) avec le back-office titres nominatifs
- Les autres moyens de sortie de l'investissement en actions

5. Des contraintes fortes pour l'entreprise

- Liées au processus d'introduction en bourse : organisation, management, stratégie, communication
- Liées à la cotation en bourse : obligations de transparence, réglementation boursière, communication financière
- Un risque de pilotage de l'entreprise en fonction de la performance boursière et d'uniformisation du modèle

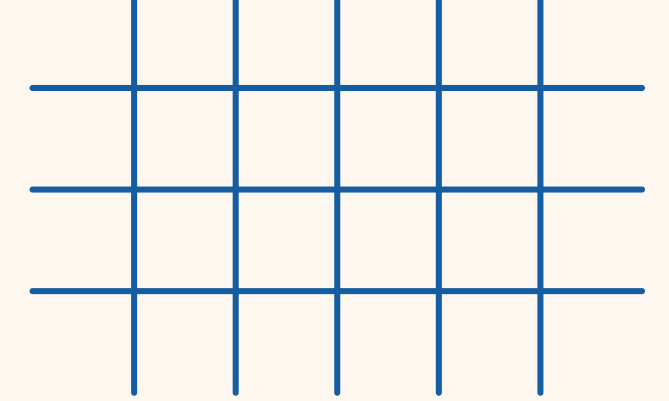
Comment inviter l'épargne locale des ménages à investir dans les PME locales



Objectifs opérationnels	<ul style="list-style-type: none"> • Découvrir comment les particuliers peuvent investir dans les entreprises de votre région et aider à leur développement • Comment les acteurs des structures de développement économique peuvent créer un contexte favorable au développement des PME
Détails pratiques	<ul style="list-style-type: none"> • Lieu : dans les locaux de ClIB à Paris ou à distance • Durée : 3 heures • Public concerné : Conseillers en Investissements Financiers, Gestionnaires de Patrimoine, Professionnels du Chiffre et Professionnels du Droit, Conseillers en Investissements Participatifs
Tarifs et inscription	<ul style="list-style-type: none"> • Tarifs : <ul style="list-style-type: none"> ◦ Pédagogie : 710 € HT par personne ◦ Déplacement : en sus ◦ Hébergement : en sus • <u>Accès au formulaire d'inscription</u>



Comment inviter l'épargne locale des ménages à investir dans les PME locales

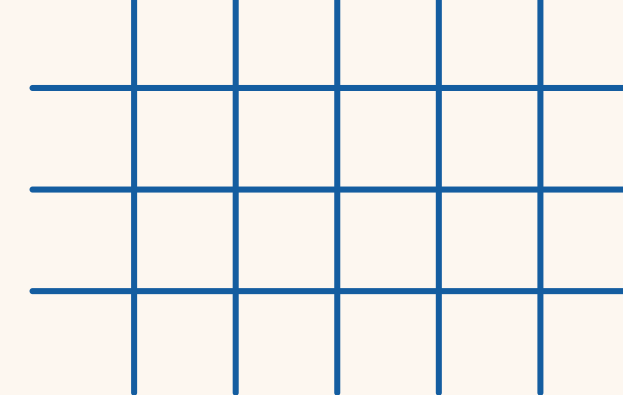


Programme de formation

1. Initiation des acteurs du développement territorial à la Finance Circulaire

- En encourageant la création de circuits courts pour réaliser des augmentations de capital, permettant aussi d'acheter et revendre sans intermédiaire des actions des TPE PME ETI locales ou régionales, comme le prévoit la loi Macron du 10 juillet 2015 avec la réouverture d'une nouvelle forme de bourses régionales : Ainsi la Finance devient Circulaire : l'épargne reste et tourne sur le territoire.
- En sachant que l'épargne des ménages disponible placée en livret A est peu rentable et a pourtant atteint un niveau record en 2022. Cette épargne peut être recyclée et placée grâce aux Minibourses locales (carnets d'annonces) sur des PME pépites locales sélectionnées.
- Comment le rôle des élus dans ce concept se limite à une simple impulsion, de création d'opportunités. Contrôler superviser, créer un contexte, mais ne pas agir, ce n'est pas le métier des collectivités mais celui de faciliter ceux dont c'est le métier, de financer, d'innover, de créer.
- Ce nouveau concept de Carnets d'annonces est simple et rapide à mettre en place sur le site web des entreprises :
 - - (accessibilité, liquidité, information des actionnaires, sélection des entreprises...)
 - - Mode d'emploi du passage d'annonces, l'offre et la demande en direct sans intermédiaire
 - - Règlement-livraison des actions
 - - Cout à la charge des entreprises
- Profil et engagement des entreprises pouvant utiliser le Carnet d'Annonces et mobiliser et sécuriser l'épargne locale

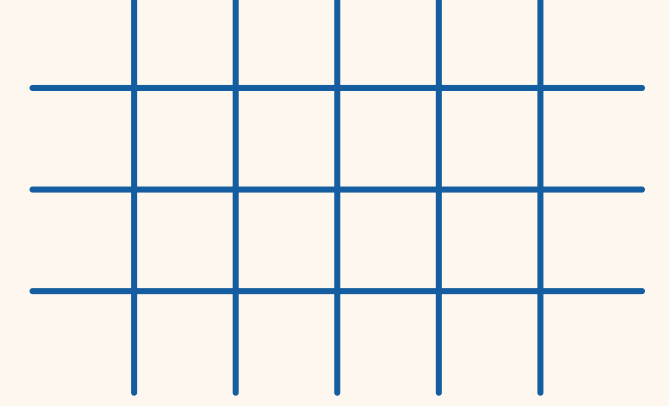
Nos engagements



- 1.** Accompagner nos clients dans l'analyse de leurs besoins et leur conseiller le plan d'actions le plus adapté
- 2.** Assurer une réactivité pédagogique, commerciale et administrative, en conformité avec nos procédures internes
- 3.** Concevoir chaque programme de formation en complète cohérence avec les objectifs poursuivis
- 4.** Choisir nos intervenants sur la base de leurs compétences théoriques et pratiques, mais aussi de leur savoir-faire pédagogique et de leur implication dans la réussite des projets
- 5.** S'adapter aux contraintes des clients afin d'intervenir – lorsque c'est possible – dans leurs locaux et selon leur disponibilité pour être au cœur de leurs problématiques
- 6.** Animer les apprenants de façon vivante et les impliquer comme acteur de leur apprentissage en les mettant en situation, dès lors que cela est réalisable

- 7.** Remettre à chaque apprenant un document pédagogique adapté et pertinent.
- 8.** Mesurer systématiquement la qualité de nos prestations dans le cadre de notre démarche d'amélioration continue
- 9.** Procéder à une veille réglementaire et technologique permettant d'actualiser régulièrement nos connaissances et celles de nos intervenants
- 10.** Procéder au suivi des formations dans le temps quand elles sont nécessaires (recyclage, mise à jour...)
- 11.** Assurer une formation pédagogique attentive, sérieuse et personnalisée, dispensée par des formateurs expérimentés, compétents et praticiens du monde professionnel. Ce sont pour la plupart des permanents, ce qui est propice au développement d'un véritable esprit d'équipe et assure une grande disponibilité. Ils sont encadrés par une coordination pédagogique soucieuse de veiller à la qualité du service rendu et au respect du droit des apprenants.

À qui s'adressent les formations ?



Les formations CIIB sont conçues pour toute personne souhaitant approfondir ses connaissances en investissement et opérations financières. Elles s'adressent à des individus de divers secteurs et entreprises, qu'elles soient cotées en bourse ou non, et quelle que soit leur taille. Ces formations sont particulièrement adaptées aux étudiants en finance, droit, gestion ou comptabilité, ainsi qu'aux dirigeants financiers comme les directeurs administratifs et financiers, responsables comptables ou contrôleurs de gestion. Elles s'adressent également à tous les professionnels et particuliers intéressés par l'investissement dans les entreprises, tels que les épargnants, actionnaires, investisseurs professionnels, business angels, crowdfunders, family offices, ou encore les gérants de fonds.

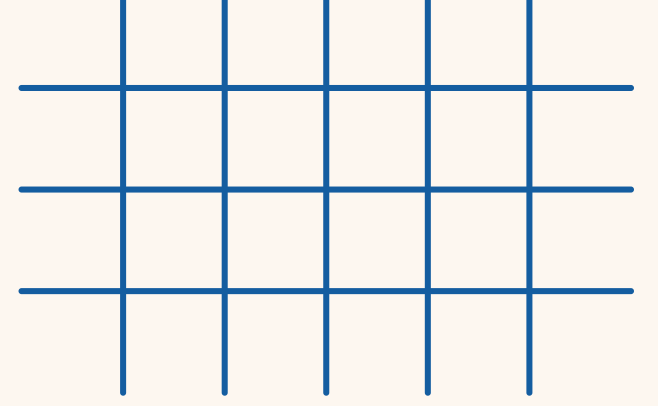
Objectifs des Formations

Les formations permettent de renforcer la compréhension des mécanismes de financement en fonds propres et quasi-fonds propres d'une entreprise. Elles couvrent également les aspects essentiels de l'investissement direct dans le capital d'une société, afin de mieux appréhender les enjeux financiers et d'investissement.

Prérequis

Aucune connaissance préalable spécifique n'est nécessaire, bien que des bases en finance d'entreprise ou en investissement puissent faciliter la compréhension des sujets abordés.

Quels sont les domaines de formation ?



Analyse financière et valorisation

Approfondissement des méthodes de valorisation (intrinsèques et par comparaison), analyse stratégique incluant le SWOT, les risques, les marchés et le positionnement concurrentiel de l'entreprise

Ingénierie juridique et financière

Étude des opérations financières telles que les augmentations de capital, les émissions obligataires, et la création de titres donnant accès au capital, avec une analyse de la documentation juridique et des réglementations relatives aux IPO et aux offres publiques

Liquidité du capital et gestion des registres d'actionnaires

Optimisation de la liquidité du capital, gestion des flux financiers, animation du capital et suivi des actionnaires à travers une gestion efficace des registres et la fluidité des transactions.

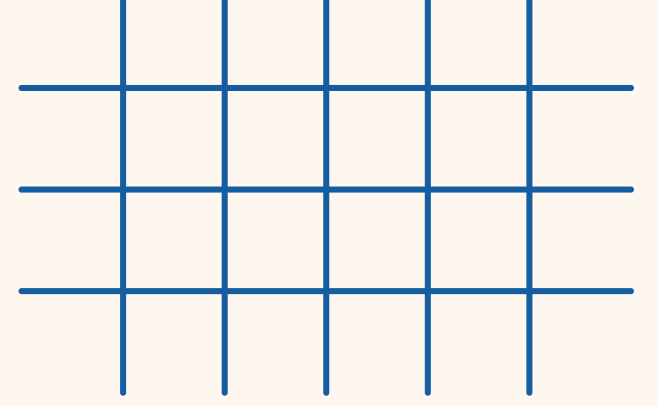
Communication financière et réglementation

Maîtrise de la communication financière, incluant l'information réglementée, privilégiée et périodique, et la mise en œuvre de stratégies de marketing boursier et financier dans le respect des normes en vigueur.

Recrutement et fidélisation des actionnaires

Techniques de recherche, recrutement et fidélisation des actionnaires et des investisseurs pour assurer une base stable et pérenne de financement et soutenir la croissance de l'entreprise

Formateurs CIIB et prérequis techniques



Qui sont les formateurs CIIB ?

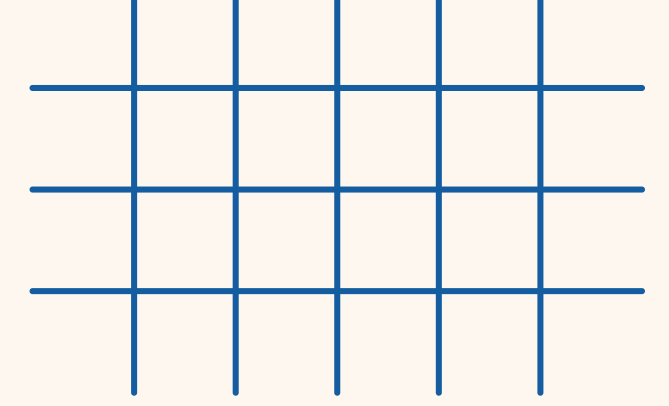
Les formateurs du CIIB sont des experts reconnus dans leurs domaines, possédant une vaste expérience pratique et académique. Ils allient une solide expertise en analyse financière, en ingénierie juridique et financière, ainsi qu'en stratégie boursière. Leur objectif est de fournir une formation de haute qualité, enrichie de cas pratiques et d'exemples réels, pour permettre aux apprenants d'acquérir des compétences concrètes et immédiatement applicables dans le domaine de l'investissement.

Existe-t-il des prérequis techniques ?

Pour suivre une formation en ligne CIIB, il vous suffit d'un appareil connecté à Internet, tel qu'un ordinateur, un smartphone ou une tablette, équipé d'un navigateur web. Il est recommandé de disposer d'une suite Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint) pour une expérience optimale, bien que cela ne soit pas indispensable. Aucune installation de logiciels supplémentaires n'est nécessaire pour accéder aux contenus de formation ou pour les télécharger.



Merci pour votre attention



Ce guide de formations a été conçu avec soin par l'équipe du CIIB pour répondre à vos besoins et vous accompagner dans votre parcours d'apprentissage. Nous restons à votre entière disposition pour répondre à toutes vos questions, clarifier un point ou vous fournir des informations complémentaires. N'hésitez pas à nous contacter pour toute demande spécifique ou suggestion, nous serons ravis de vous aider !



8, rue Saint Marc 75002 Paris
01 42 46 11 73
contact@ciib.fr