

## COMMUNIQUE DE PRESSE

Paris, le 4 janvier 2018

### UNE NOUVELLE DYNAMIQUE EN 2017, DES PERSPECTIVES PROMETTEUSES POUR 2018

- Redémarrage de l'ensemble des activités du cabinet
- Réorganisation et intégration de deux nouveaux collaborateurs

**Paris, le 4 janvier 2018** - CiiB (Conseil en Ingénierie Introduction Boursière) présente son bilan pour l'exercice 2017 et ses perspectives pour 2018.

#### REDEPLOIEMENT DE L'OFFRE INTEGREE PERMETTANT D'ACCOMPAGNER LES ENTREPRISES DE CROISSANCE TOUT AU LONG DE LEUR PARCOURS BOURSIER ET FINANCIER

Depuis sa création en 1981, le cabinet CiiB, dont le fondateur Jean SALWA est à l'origine de la création du hors cote d'acclimatation et du second marché, devenu en 2017 Euronext Access et Euronext Growth, a réalisé plus de 50 introductions en bourse et une centaine d'opérations de marché pour des entreprises de toutes tailles et de tous secteurs.

Précurseur, en recherche constante d'innovations en ingénierie financière et boursière pour optimiser la notoriété et le développement des fonds propres de ses clients, CiiB a été notamment le premier prestataire des contrats de liquidité, aujourd'hui devenu des outils classiques de stabilisation des cours pour les sociétés cotées de toutes tailles.

Créateur du Carnet d'Annonces (« Hors-cote d'acclimatation »), marchepied vers la bourse pour les entreprises non cotées et instrument de liquidité privilégié pour de nombreuses PME-PMI et ETI, CiiB a également développé des solutions informatisées propriétaires de gestion des services titres utilisées au profit de plus de 30.000 actionnaires.

Ces prestations se sont accompagnées de conseil en communication, d'analyse financière, et de formations afin d'informer de la manière la plus transparente, dans le respect de la déontologie financière et des réglementations boursières, les entreprises clientes et l'ensemble de leurs parties prenantes.

Les contrats signés au cours du dernier trimestre 2017 adressent toutes les prestations proposées par CiiB, ainsi que des opérations complexes d'ingénierie financière et boursière.

#### PRIORITE AU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL ET À LA RESTRUCTURATION DU CABINET

Le terme du premier semestre de l'exercice qui vient de se clôturer été marqué par une inflexion dans la stratégie initiale de procéder à une augmentation de capital et sur le recentrage des priorités du cabinet sur l'action commerciale : le site internet a été entièrement repensé, sa mise en ligne est prévue pour courant janvier 2018. Des travaux de rénovation des locaux actuels ont été initiés, dont l'achèvement est également programmé pour janvier 2018. Enfin, deux nouveaux collaborateurs ont été intégrés afin de structurer le développement et de pouvoir répondre à toutes les sollicitations des entreprises clientes sur leurs problématiques d'ingénierie, d'analyse, et de communication financière.

Un temps évoquée, la reprise de certains actifs de la plateforme Alternativa en vue de consolider l'offre de gestion des titres et de teneur de comptes a été écartée afin de mettre l'accent sur la solution propriétaire développée par le cabinet, [Traction](#)©.

## PERSPECTIVES POUR 2018

La nouvelle réglementation d'Euronext du Marché Libre et d'Alternext, entrée en vigueur en juin 2017 en application de la Directive Abus de Marché, vise à renforcer les obligations de transparence, la crédibilité et la notoriété des entreprises cotées sur ces marchés non réglementés afin de faciliter le développement de leurs fonds propres. Des dispositions complémentaires s'appliquent également à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2018 afin de radier de la cote les entreprises dont les statuts ne respectent pas l'exigence de libre négociabilité des titres (clauses d'agrément et d'incessibilité) et dont les titres ne sont pas admis aux opérations d'un dépositaire central par le biais d'un teneur de comptes centralisateur.

Cette réforme, couplée aux besoins toujours plus importants de fonds propres des PME-PMI et des ETI, recèle pour la solution propriétaire de CiiB, le Carnet d'Annonces (mini-bourses privées à destination des entreprises de croissance de plus de trois ans et labellisées par le Pôle de compétitivité mondial Finance Innovation en 2016), un potentiel de croissance tout à fait unique. Cette technologie permet en effet à ses clients d'ouvrir leur capital, tant aux salariés qu'à l'épargne locale ou régionale, et de préparer une future introduction sur Euronext Access, Access+, et Growth.

**Didier SALWA, Directeur général de CiiB, commente :** « La décision prise début 2017 de relancer notre activité de Listing Sponsor agréé par Euronext sur les marchés Euronext Growth (ex-Alternext) et Euronext Access (ex-Marché Libre) s'est traduite concrètement en fin d'exercice par la signature de plusieurs contrats d'accompagnement pour des émetteurs de tous secteurs (biotech, industrie, distribution, conseil, ...) sur l'ensemble de leurs problématiques financières et boursières. Ces réussites récentes nous permettent d'envisager favorablement une accélération de notre croissance en 2018 ».

**Prochain communiqué : 5 avril 2018 - Activité du 1<sup>er</sup> trimestre 2018**

Retrouvez toutes nos informations sur :  
<http://www.ciib.fr/marche-actions/about?id=511630>



### **À propos de CiiB :**

Fondé en 1981 par Jean SALWA, à l'origine de la création du second marché, CiiB, Listing Sponsor agréé par Euronext sur Growth et sur Access, propose à ses clients, PME-PMI cotées ou non, une offre intégrée de prestations permettant de les accompagner tout au long de leur parcours boursier et financier.

Les solutions propriétaires de CiiB comprennent l'ingénierie financière sur des opérations et des montages complexes, l'accompagnement sur l'ensemble des sujets liés à l'introduction et la cotation en bourse (préparation juridique et comptable, analyse financière, communication corporate et financière) dans le respect des obligations réglementaires et légales.

La technologie propriétaire du Carnet d'Annonces, mini-bourse interne, s'insère dans un écosystème global qui propose également des solutions de liquidité, d'animation de la cotation, de communication financière et de gestion des titres afin d'optimiser le développement des fonds propres à toutes les entreprises de croissance.

### **CONTACT :**



Didier SALWA / Edouard de MAISSIN

Listing Sponsor

Tél. : 01 42 46 11 73

Mail : [didiersalwa@ciib.fr](mailto:didiersalwa@ciib.fr) / [edouarddemaissin@ciib.fr](mailto:edouarddemaissin@ciib.fr)